お申し込み方法

参加費 **34,560円**（1名様につき）　※消費税･地方消費税2,560円含む

●お申込み方法
- 下記「参加申込書」にご記入後、下記FAXにてお申込みください。参加者宛に「参加証／請求書／銀行振込用紙」をご郵送いたします。「参加証」は当日ご持参いただき、会場受付に「お名刺1枚」と共にお渡し願います。
- 開催直前や当日のお申込みもお受けいたします。その場合は、FAXにて「参加証」をご送付いたしますので、必ずFAX番号の明記をお願いいたします。
  なお、お支払方法につきましては、別途ご連絡をさせていただきます。

●参加費のお支払について
- 参加費は「請求書」到着後、原則として開催3営業日前迄にお振込み願います。
- お振込みが開催後日になる場合は、右記「振込予定日」欄にご記入ください。
- お振込手数料は貴社にてご負担願います。
- 当日現金でのお支払いも可能です。「当日現金支払い希望」欄に☑印をご記入願います。

●お申込者が参加できない場合について
- 代理者にご出席いただけます。既送の「参加証」と「代理者のお名刺1枚」をご持参のうえ、当日会場受付までご来場ください。

●キャンセルについて
- 開催3営業日前（土日祝日、年末年始を除く）迄に、弊社宛に「会社名／氏名／電話番号／返金先銀行口座（振込済みの場合）」を明記の上、FAX.03-3564-2560にて必ずご連絡ください。
- 返金手数料として2,000円（1件毎）を申し受けます。なお、開催2営業日前以降のキャンセルにつきましては、全額をキャンセル料として申し受けます。その際には当日配布資料を参加者宛にご送付いたします。

●その他ご連絡事項
- お座席は受付順を基本に当方にて指定させていただきます。
- 会場内は禁煙です。講演中の録音･録画、PC･携帯電話等の使用はお断りいたします。
- ご記入いただいた個人情報は、弊社商品案内ならびにセミナーの適切な運営、参加者間の交流促進のために利用させていただきます。
- 主催者や講師等の諸般の事情により、講師変更や開催を中止する場合がございます。その際には弊社より参加者にご連絡させていただきます。なお、その際の交通費の払い戻しやキャンセル料の負担はいたしかねますので、予めご了承ください。

フリーダイヤルFAX番号
0120-05-2560
綜合ユニコム株式会社

左記のFAXが通じない場合は
03-3564-2560におかけ直し下さい。
企画事業部 TEL03-3563-0099（直通）

セミナー参加申込書

テニスクラブ&スクールマネジメントセミナー2019

●会社名（フリガナ）	●貴社業種
	●振込予定日（　　月　　日）
	●当日現金支払い希望･･･□
	●ご担当者名（　　）

●所在地（〒　　）

TEL　（　　）　　FAX　（　　）

●出席者名①（フリガナ）	●所属部署･役職

●E-mailアドレス

●出席者名②（フリガナ）	●所属部署･役職

●E-mailアドレス

Ⓢ0320190318-030

ごあんない

2018年度のテニスクラブ･スクール、スポーツ施設事業の景況感は、大坂なおみ選手や錦織圭選手の活躍で沸くテニス業界でありながら新規入会が苦戦、頼みの綱であったジュニアのスクール生も横ばいが続き、成長戦略を見出せずにいるのが実情です。テニススクール中心の経営から広げ、コート内を卓球やバスケット、フットサル、ダンスなどさまざまなスポーツ種目にも広げ、他業種と複合化することで、顧客層を広げていく検討も重要になっており、多様な情報収集を進めることが、経営現場には必要とされてきています。

本セミナーは、テニススクール業界の父とされる**中嶋康博氏**が、現在の事業を取り巻く課題と対応策を示しながら、顧客拡大の課題にどう取り組むかを解説します。また、実際の事業事例として、**ホリバインターナショナルテニス㈱**の事業例を取り上げ、同社が展開する各種スポーツ施設の動向、BBQと複合した屋上テニススクールの事業戦術について語っていただきます。

また特別講演として、近未来を感じる大型スポーツコンプレックス施設として注目を集める「**セガサミースポーツアリーナ**」を取り上げ、複合メニュー内容について学んでいきます。

「セガサミースポーツアリーナ」を開発･経営する**㈱バディ企画研究所**は、スポーツを特徴とする「**バディスポーツ幼児園**」で多くの園児を獲得していますが、園児の心をつかむ園経営の秘訣を同社代表の**鈴木　威氏**よりお話しいただくとともに、現地視察を交えて学びます。
テニススクール&スクールマネジメントセミナー2019では、「スポーツ･スクールビジネスの事業進化」をテーマに、開催してまいります。

綜合ユニコム株式会社
お問合せ：企画事業部　TEL 03-3563-0099

ホームページアドレス　https://www.sogo-unicom.co.jp
※ホームページでは綜合ユニコムの出版物･セミナーのご案内をしております

お願い：ダイレクトメールの送付先変更または中止をご希望の方は、お手数ですが封筒ラベルに要件をご記入の上、綜合ユニコム㈱企画事業部までFAX（03-3564-2560）にてご連絡ください。

施設を有効活用し、業種の複合化･スポーツ種目･スクール内容の多様化で、顧客拡大をどう図るか

テニスクラブ&スクールマネジメントセミナー2019

スクール事業進化のための最新戦略徹底研究

【特別視察見学･現地開催】
近未来を先行する、バディ企画研究所が経営する
「セガサミースポーツアリーナ」「バディスポーツ幼児園」

【総　論】
中嶋 康博氏
スポーツメニュー･サービスを拡大し、顧客認知･拡大を深めよ

【事業研究】
ホリバインターナショナルテニス㈱／銀座DEフットサル㈱
多様化のなかのスポーツ施設運営

【特別講演】
鈴木　威氏
㈱バディ企画研究所　代表取締役

と　き　**2019年3月28日（木）13:30～18:00**
ところ　**セガサミースポーツアリーナ内会議室**
東京都江東区有明1丁目5-22
主　催　**綜合ユニコム株式会社**
月刊レジャー産業 資料

〒104-0031　東京都中央区京橋2-10-2 ぬ利彦ビル南館6階
TEL.03-3563-0099（直通）　FAX.03-3564-2560

■ セミナープログラム

13:30〜14:50［総 論］

Ⅰ. テニスクラブ・スクール業界の現状と課題解決

——スポーツメニュー・サービスを拡大し、顧客認知・拡大を深めよ

- ○ 業界動向2018-2019 —— 業界トピックス、新規入会・継続率向上の対策
- ○ 少子高齢化の進展のなかで、新規会員獲得、顧客拡大にどう努めるか
  ・コーチ・スタッフの不足が深刻化、人的課題をどう乗り越え教育していくか
- ○ スクールメニュー(スポーツ・レクリエーション・学習など)拡大の効果
- ○ VIP・TOPインドアテニススクールの最新動向

講師：**中嶋 康博**　高木工業㈱　上席顧問／VIP・TOPインドアテニススクールグループ　ゼネラルマネージャー
ニッケインドアテニス校長 他

15:00〜16:00

Ⅱ. テニススクール・フットサル・バスケットボールなど多様化のなかのスポーツ施設運営

——屋上遊休スペースを活用しBBQと複合した「南砂町店」の事業手法

- ○ ホリバインターナショナルテニスの事業概要
- ○ 屋上や遊休スペースに、施設づくりをどう行なってきたか
- ○ 多様なスポーツアイテムの運営動向
  ——フットサル「銀座deフットサル」、3人制バスケ 3×3専用バスケットボールコート「HOOP／CITY」
- ○ BBQを複合する最新施設「HITテニススクール」(南砂町)の動向

講師：**小野 貴之**　ホリバインターナショナルテニス㈱　代表取締役
堀場 慎之介　銀座DEフットサル㈱　代表取締役

16:10〜17:30［特別講演］

Ⅲ. 近未来を先行する、バディ企画研究所が展開する「バディスポーツ幼児園」の理念と「セガサミースポーツアリーナ」の展開

- ○ 先進的取組みで注目される「バディスポーツ幼児園」の経営理念
- ○ 大型スポーツコンプレックス施設事業の概要と経営方針
- ○ 2018年7月開業「セガサミースポーツアリーナ」の概要
  ——ネーミングライツの目的／施設計画／複合アイテムの概要／スポーツ幼稚園の概要／利用状況 等
- ○ 今後のバディスポーツ幼児園・スポーツクラブの開発動向

講師：**鈴木 威**　㈱バディ企画研究所　代表取締役

17:30〜18:00［視察見学］

Ⅳ. セガサミースポーツアリーナ　館内見学

■ 講師&企業プロフィール

中嶋 康博（なかじま やすひろ）
高木工業㈱　上席顧問／VIP・TOPインドアテニススクールグループ　ゼネラルマネージャー
1975年4月東京・錦糸町に日本初のインドアテニスクール「VIPインドアテニススクール」を開設。以降、97年「トップインドアステージ亀戸」(16年移築開業・2,800人・3.5面)、98年「津田沼」(1,650人・3面)、2000年「多摩」(15年移築開業・1,850人・3面半)、04年「氷川台」(2,500人・3面半)、08年「相模大野」(2,050人・3面半)、横浜ハーバーランド(1,800人・3面)と立て続けに人気スクールを展開。また08年には運営受託も開始し、スポーツクラブ内スクール(ららぽーと横浜)のほか世田谷、茨城県神栖市でも運営中。他クラブ&スクールの経営指導・経営建て直しも成し遂げている。10年1月同社上席顧問に就任。今後は、日本のテニスクラブ&スクール活性化のための経営・運営指導、コーチ等指導者養成にあたっていく。(公社)日本プロテニス協会理事長、(公財)日本テニス協会普及指導本部長、(公社)日本テニス事業協会副会長を歴任。現在、(公社)日本プロテニス協会プロテストテスター、(公財)日本体育協会公認テニスマスター教師。(公社)日本テニス事業協会エグゼクティブプロデューサー。インドアテニススクールの父と呼ばれる。

ホリバインターナショナルテニス㈱／銀座DEフットサル㈱
1981年浦安にてテニススクールを開設しテニス事業に参入。テニススクール運営を関東数か所で受託するほか、リゾート地でのテニスクラブ運営も行ない実績を積む。特に都心部商業施設屋上や遊休地有効活用でのテニススクール運営で成果を挙げる。立地によってテニススクールの集客が弱いと判断した場合に備え、スペースの活用ができ、事業を補完できるアイテムを模索し、2002年よりフットサル事業に参入「銀座deフットサル」を開業した。テニスとフットサルを同時経営するノウハウを蓄積する。その集大成として、10年勝どきにて「勝どきインドアスタジアム」を運営開始。4面でテニススクールとフットサルコートレンタルを同時展開する施設を開業。18年11月江東区南砂町トピーレックプラザ・イオン屋上に、「ヒットテニススクール」を開業、隣接するバーベキューにより認知効果を果たしている。その他同年9月には、新宿アルタ屋上にて「3×3バスケ」事業に参入するなど、シティスポーツの可能性を信索している。

鈴木 威（すずき たけし）
㈱バディ企画研究所　代表取締役
幼少期からの体力づくりを支えるための幼児園「バディスポーツ幼児園」を東京都や神奈川県を中心に展開。またスポーツクラブや著名スポーツ選手によるスポーツ教室を展開し、スポーツを通しての健全な人間形成に重きを置く活動を展開している。鈴木威代表(バディスポーツ幼児園園長)は、1950年東京生まれ。現在、全幼児園の園長。著書に『子どもは体育会系で育てよう!』。
「セガサミースポーツアリーナ」は、バディスポーツ幼児園に加え、体育館・運動場・プールも整備され、現在あるバディの施設のなかでも最大規模。世界で活躍するトップアスリートを招き、多種目にわたるスポーツスクールを展開している。

■ セガサミースポーツアリーナ　施設概要

敷地面積	7,076㎡	延床面積	6,990.07㎡
建築面積	3,111.25㎡	規模	地上4階建て

〈スポーツエリア〉

1階屋内	エントランスホール・カフェ・ロッカー室・シャワー室・温水プール・器械体操場・ハンドボール場
1階屋外	ランニング走路・キャンプBBQスペース
2階屋内	ロッカー室・シャワー室・1階部分吹抜
3階屋内	柔道場・レスリング・ボルダリング・バスケボールコート・テニスコート・チアリーディング場・新体操場・バレエ場
4階屋内	3階吹抜
屋上	フットサルコート3面

〈幼児園エリア〉

1〜4階	教室