

**緊急
開催**

2019年新規則時代へのカウントダウン
「設定付きパチンコ機」「パチスロ6号機」「市場再編」

**パチンコ・パチスロホール
新経営・営業戦略構築研究**

「遊技機の規則改正」ルールが変わる。新しいルールに、どのように対応するか

1. 新規則機【設定付きパチンコ】【6号機】の実力、運用、投資を解明
2. 勝金額から勝率重視へ。遊びやすさの裏に潜む【副作用】が業界を疲弊させる
3. 【AI】(人口知能)と【MBP】(潜在力経営)が作る未来戦略。やれる理由の数だけ企業は成長する

ご案内

パチンコは2018年2月に施行された「遊技機の規則改正」で大幅に射幸性が規制されることとなります。7月には「設定付きパチンコ機」が新たに登場し、回胴式遊技機(パチスロ)は10月以降いよいよ6.0号機が市場に登場します。過去にはないパチンコとパチスロに対する射幸性規制が業界を襲い、さらなる参加人口の減少と参加回数の減少が売上げと稼働を激減させ、ホール経営と営業戦略の見直しを迫っています。2019年1月にはパチスロの高射幸性遊技機15%規制が実施され、パチンコホール経営の前提条件が大きく変わります。経営者そしてホール管理者双方が、いかに「未来を予測」するかが必要となります。低射幸性によって変わる市場規模、顧客動向、商圈構造など、時代に翻弄されないために現状を知っておく必要があります。新規則機登場によりパチンコホール経営で起こること、そして、これからパチンコホール経営でやらなければならないことを見極めることが必要です。本セミナーでは、パチンコとパチスロが同時に「射幸性」を下げられるなかで、2019年以降を「生き残り、勝ち残るための戦略」について、大手・中小ホールが描く未来ビジョンと店づくりを検証し探ってまいります。また、「AI時代」に求められるパチンコホールの作り方を詳解してまいります。

日時 **2018年11月27日(火) 13:00~17:00**
 会場 **東京ガーデンパレス**
 東京都文京区湯島1-7-5
 TEL 03-3813-6211
 ※詳しい会場案内図は参加証にてお知らせいたします。

参加費 **43,200円**(1名様につき)
 (消費税及び地方消費税3,200円を含む)
●同一申込書にて2名様以上参加の場合
38,880円(1名様につき)
 (消費税及び地方消費税2,880円を含む)
 ※テキスト・コーヒー代を含む

主催 **総合ユニコム株式会社**
パチンコ産業年鑑
月刊レジャー産業資料
 〒104-0031
 東京都中央区京橋2-10-2 め利彦ビル南館6階
 TEL. 03-3563-0025(代表)

ダイレクトメールの送付先変更・中止をご希望者は、お手数ですが、封筒ラベルにご要件を記入の上、弊社企画事業部(FAX.03-3564-2560)迄ご連絡ください。

※弊社ホームページからも、本セミナーはお申込みいただけます!
<http://www.sogo-unicom.co.jp>

お申込み先 ▶ **FAXフリーダイヤル ☎ 0120-05-2560**
 ※FAXフリーダイヤル不通時はFAX.03-3564-2560迄おかけ直してください。

お問合せ先 ▶ **総合ユニコム(株) 企画事業部 TEL.03-3563-0099(直通)**

- お申込み方法
 - ・左記「参加申込書」にご記入後、上記FAXにてお申込みください。参加者宛に「参加証/請求書/銀行振込用紙」をご郵送いたします。「参加証」は当日ご持参いただき、会場受付に「お名前1枚」と共にお渡し願います。
 - ・開催直前や当日のお申込みもお受けいたします。その場合は、FAXにて「参加証」をご送付いたしますので、必ずFAX番号の明記をお願いいたします。なお、お支払方法につきましては、別途ご連絡をさせていただきます。
- 参加費のお支払について
 - ・参加費は「請求書」到着後、原則として開催3営業日前迄にお振込み願います。
 - ・お振込みが開催後日になる場合は、左記「振込予定日」欄にご記入ください。
 - ・お振込手数料は貴社にてご負担願います。
 - ・当日現金でのお支払いも可能です。「当日現金支払い希望」欄に印をご記入願います。
- お申込者が参加できない場合について
 - ・代理者にご出席いただけます。既送の「参加証」と「代理者のお名前1枚」をご持参のうえ、当日会場受付までご来場ください。
- キャンセルについて
 - ・開催3営業日前(土日祝日、年末年始を除く)迄に、弊社宛に「会社名/氏名/電話番号/返金先銀行口座(振込済みの場合)」を明記の上、FAX.03-3564-2560にて必ずご連絡ください。
 - ・返金手数料として2,000円(1件毎)を申し受けます。なお、開催2営業日前以降のキャンセルにつきましては、全額をキャンセル料として申し受けます。その際には当日配布資料を参加者宛にご送付いたします。
- その他ご連絡事項
 - ・お座席は受付順を基本に当方に指定させていただきます。
 - ・会場内は禁煙です。講演中の録音・録画、PC・携帯電話等の使用はお断りいたします。
 - ・ご記入いただいた個人情報は、弊社商品案内ならびにセミナーの適切な運営、参加者間の交流促進のために利用させていただきます。
 - ・主催者や講師等の諸般の事情により、講師変更や開催を中止する場合がございます。その際には弊社より参加者にご連絡させていただきます。なお、その際の交通費の払い戻しやキャンセル料の負担はいたしかねますので、予めご了承ください。

参加申込書

パチンコ・パチスロホール新経営・営業戦略構築研究

●会社名(フリガナ)	●貴社業種
●所在地(〒)	●振込予定日(月 日)
	●当日現金支払い希望... <input type="checkbox"/>
	●ご担当者名()
TEL ()	FAX ()
●出席者名①(フリガナ)	●所属部署・役職名
●E-MAIL	
●出席者名②(フリガナ)	●所属部署・役職名
●E-MAIL	

セミナープログラム&タイムスケジュール

講師プロフィール

13:00~14:15

**I. 【設定付きパチンコ機】【スロット6号機】の
実力・運用・将来性**

2019年のキーワードは例外なく【稼働】と【シェア】

- パチンコ業界の今と未来。2019年計画策定に参考にさせていただきたい業界基準値
- スロット高射幸機15%規制。スロット粗利規模の予測とポジション別の競争戦略
- 「バジリスク」を捨て、「ゴッド」で攻める。自由な発想と行動を引き出すために必要な「数的エビデンス」と「顧客思考マーケティング」を持つ
- 2018年夏のパチンコ業績好調要因の要因分解と自店業績ギャップをキチンと把握できていなければ企業体力は消耗する。正しいPDCAの回し方とスピード強化法
- 設定付きパチンコが示す「可能性」と「課題」。統一ゲージによる利益コントロールの終焉。粗利率、玉利の概念を破壊し、夢見率で勝負せよ
- 先発完投完封型から先発・中継ぎ・抑えの分業制へ。新規則機で変わる経営指標と売り場作りで、新勝利の方程式を構築する

14:30~15:45

II. 「勝金額」から「勝率重視」へ。

遊びやすさの裏に潜む【副作用】

パチンコ業の根幹を揺るがす【射幸性低下】の影響と向き合い方

- 玉利戦略が効く、勝率上位機種一覧
- マックス機⇒新規則機までの「機械性能変化」と「顧客反応」を整理すれば新規則機の課題は明らかになる
- 売上げは「顧客の期待」と「顧客が取るリスク」の量。リスクの取れない店舗に売上げは立たない
- 新規則機時代に必ず役に立つ「プロスペクト理論」と「行動経済学」
- コストカットでは太刀打ちできない【超低玉粗利時代】を生き抜く生産性向上の極意

16:00~17:00

**III. 未来戦略は【やれる理由】と【やらない選択】だけで
意思決定する**

**経営&チャンスロス招く「やれない理由」は
分析の乏しさからくる恐怖**

- 人も組織も活性化する！今すぐにできる「AIのような戦略システム」はこうして作る
- 目標管理型経営(MBO)から潜在力経営(MBP)へ。人も市場も投資もやる気になる経営ビジョンと目標数値の設定方法
- 粗利シェア・稼働シェア・台数シェア。3つのシェアの優先順位と活用方法。ブレない経営に必要なシェア戦略の基本
- 飽和状態こそが市場再編のチャンス。これから主流になるパチンコモール型巨大店舗。密着軸×商品軸で、遊びの楽しみ方の幅を飛躍的に伸ばし、競合に追従できない価値を作る
- 成果の出ないマーケティングが氾濫している。収益につながるR-STP(「誰」に売るのが)と差別化戦略とは



齊藤 晃一 (さいとう こういち)
ナンブル・マーケティング株式会社
代表取締役社長

遊技産業業界歴20年。現場～情報システム～営業企画～マーケティング部門を歴任した技術とノウハウで、パチンコ店のマーケティング支援活動を全国で展開。

小型店から巨艦店舗、小商圈から巨大商圈を問わず、バトルフィールド、競合、自店の武器を活かしながら、勝てる戦略立案にこだわり続ける。

特にGIS(地図情報統計ソフト)を駆使したバトルフィールド分析、商圈の統計データより顧客のニーズを引き出し、店の強みと結びつけるコンセプトづくりを得意とする。

最新刊 3/30発売

パチンコ産業年鑑 2018



付録:CD-ROM

- パチンコホール主要経営企業リスト
- 主要遊技機メーカー・設備機器関連企業リスト

A4判/縦型/310頁/本体価格50,000円+税

本セミナーをはじめ月刊誌・資料集・書籍は、WEBでもお申し込みいただけます。



<http://www.sogo-unicom.co.jp>