

計数管理力
養成講座!

勘や経験に頼らない“論理的なホール経営”へ

遊技機規則改正後[適正利益]獲得のための パチンコホール計数管理[応用編]

- 遊技機規則改正「変わる部分」と「変わらない部分」を理解する
- HC(ホールコンピュータ)「スタート」ではなく、「体感スタート」を重視する
- [適正利益]獲得のために数値を確認するのではなく、「数値」を創り出す

ご 案 内

遊技機の[射幸性の抑制]に向けた取組みにより旧要件遊技機の撤去が進んでいます。本年秋から導入が本格的に始まる遊技機は、特賞1回当たりの獲得玉数が従来の3分の2となります。また最低出玉率も33%と規定されるので最大MY(1日における最大の差玉数)が縮小し、射幸性という誘因で遊技客に訴求することが難しくなります。低射幸性営業時代を迎えて今後はより一層、「勘」や「経験」に頼らない、論理的な計算を基にした「計数管理」を活用した遊技機管理が必要となります。つまり、遊技機の性能に任せる営業ではなく、[適正利益]を獲得するために能動的に数値をコントロールした営業への転換です。そのためにもホールデータを読み、活きた経営指標を管理・運営する計数管理のノウハウが必要となります。

本講座では、パチンコホール経営の原点となる「遊技機の商品力の分析と評価」を適切に行ない、台ごとの営業実績を把握し、お客様に出玉として還元する「計数管理」の原理・原則を学びます。さらに、遊技機がもつポテンシャルを最大限に活かし集客効果を高める、①実践シミュレーション、②営業への活用、③営業計画の作成、を学びます。低射幸性営業時代に求められる“論理的なホール経営”に向けた「計数管理力養成講座」【応用編】を開催いたします。

【基礎編】を受講していない皆様にも安心してご参加いただけます。

日 時 2018年8月23日(木) 13:00～17:00

会 場 東京ガーデンパレス
東京都文京区湯島1-7-5 TEL. 03-3813-6211
※詳しい会場案内図は参加証にてお知らせいたします。

参 加 費 43,200円(1名様につき)
(消費税及び地方消費税3,200円を含む)
●同一申込書にて2名様以上参加の場合
38,880円(1名様につき)
(消費税及び地方消費税2,880円を含む)
※テキスト・コーヒー代を含む

主 催 総合ユニコム株式会社
パチンコ産業年鑑
月刊レジャー産業 資料
〒104-0031
東京都中央区京橋2-10-2 め利彦ビル南館6階
TEL. 03-3563-0025(代表)

ダイレクトメールの送付先変更・中止をご希望者は、お手数ですが、封筒ラベルにご要件を記入の上、弊社企画事業部(FAX.03-3564-2560)迄ご連絡ください。

※弊社ホームページからも、本セミナーはお申込みいただけます!
<http://www.sogo-unicom.co.jp>

お申込み先 ▶ FAXフリーダイヤル ☎ 0120-05-2560
※FAXフリーダイヤル不通時はFAX.03-3564-2560迄おかけ直してください。
お問合せ先 ▶ 総合ユニコム(株) 企画事業部 TEL.03-3563-0099(直通)

参加申込書

パチンコホール計数管理【応用編】

●会社名(フリガナ)		●貴社業種	
●所在地(〒)		●振込予定日(月 日)	
		●当日現金支払い希望... ☐	
		●ご担当者名()	
TEL. ()		FAX. ()	
●出席者名①(フリガナ)		●所属部署・役職名	
●E-MAIL			
●出席者名②(フリガナ)		●所属部署・役職名	
●E-MAIL			

- お申込み方法
 - ・左記「参加申込書」にご記入後、上記FAXにてお申込みください。参加者宛に「参加証/請求書/銀行振込用紙」をご郵送いたします。「参加証」は当日ご持参いただき、会場受付に「お名刺1枚」と共にお渡し願います。
 - ・開催直前や当日のお申込みもお受けいたします。その場合は、FAXにて「参加証」をご送付いたしますので、必ずFAX番号の明記をお願いいたします。なお、お支払方法につきましては、別途ご連絡をさせていただきます。
- 参加費のお支払について
 - ・参加費は「請求書」到着後、原則として開催3営業日前迄にお振込み願います。
 - ・お振込みが開催後日になる場合は、左記「振込予定日」欄にご記入ください。
 - ・お振込手数料は貴社にてご負担願います。
 - ・当日現金でのお支払いも可能です。「当日現金支払い希望」欄に印をご記入願います。
- お申込者が参加できない場合について
 - ・代理者にご出席いただけます。既送の「参加証」と「代理者のお名刺1枚」をご持参のうえ、当日会場受付までご来場ください。
- キャンセルについて
 - ・開催3営業日前(土日祝日、年末年始を除く)迄に、弊社宛に「会社名/氏名/電話番号/返金先銀行口座(振込済みの場合)」を明記の上、FAX.03-3564-2560にて必ずご連絡ください。
 - ・返金手数料として2,000円(1件毎)を申し受けます。なお、開催2営業日前以降のキャンセルにつきましては、全額をキャンセル料として申し受けます。その際には当日配布資料を参加者宛にご送付いたします。
- その他ご連絡事項
 - ・お座席は受付順を基本に当方に指定させていただきます。
 - ・会場内は禁煙です。講演中の録音・録画、PC・携帯電話等の使用はお断りいたします。
 - ・ご記入いただいた個人情報は、弊社商品案内ならびにセミナーの適切な運営、参加者間の交流促進のために利用させていただきます。
 - ・主催者や講師等の諸般の事情により、講師変更や開催を中止する場合がございます。その際には弊社より参加者にご連絡させていただきます。なお、その際の交通費の払い戻しやキャンセル料の負担はいたしかねますので、予めご了承ください。

セミナープログラム&タイムスケジュール

13:00~17:00 (※講演途中でコーヒー休憩および随時休憩を挟みます)

講師プロフィール



林 秀樹 (はやし ひでき)

アミューズメントビジネスコンサルティング(株)
代表取締役

1972年福井県生まれ。大学卒業後、遊技機販売商社勤務を経てパチンコ店経営企業へ。エリア総括部長・機械整備技術部長などを歴任したのち、(株)エンタテインメントビジネス総合研究所入社。2012年、40歳となったことを機に起業。細やかな機械整備技術と正確な計数管理能力で、勘や経験に頼らない論理的なホール経営を提唱する。

本セミナーをはじめ月刊誌・資料集・書籍は、WEBでもお申し込みいただけます。

弊社ホームページでは、セミナー・展示会・刊行物などのご案内と商品検索がご利用いただけます。また、メールマガジン[総合ユニコム通信]を毎週配信しております。ぜひとも、メールアドレスをご登録ください。



<http://www.sogo-unicom.co.jp>

[応用編] 計数管理の実践活用手法

[適正利益]を獲得するために 計数管理を実戦で役立てる

- ・経営判断の根拠となる
- ・数字は嘘をつかない
- ・遊技機メンテナンスの根拠となる

高ベース遊技機中心の機種構成となった現在、これまでと同じような勘と経験則の遊技機管理では出方が安定しなくなっています。なぜそうなるのかというと、高ベース機は旧基準機に比べて通常時(大当たりしていないとき)の遊技機の状態が結果としての出方に大きく影響してしまうからです。

[応用編]では、基礎編で学んだ基本用語と基礎知識を活用して、より実践的な遊技機の運用シミュレーションについて理解を深めていただけます。続いて、日々の営業に関する悩みは計数管理を理解することで解決できることを学んでいただけます。

計数管理の知識を完全に理解することで、遊技機の管理だけではなく日々の営業計画に効果的に活用することができます。応用編の最後には、まとめとして遊技機管理の知識を計画に落とし込むための考え方を学習し、**日々の営業で活用**することができるようになっていただけます。

1. 実践シミュレーション

- ・遊技機シミュレーションの考え方
- ・シミュレーションの組み立て方
- ・競合店の遊技機運用を推測する

2. 営業への活用

- ・どうしても割数が落ちないときにどうするか
- ・体感スタートとHC(ホールコンピュータ)スタートの違いとは
- ・ベース管理が勝敗を分ける
- ・(玉粗利ではなく)玉単価を見る
- ・客滞率の重要性を理解する

3. 営業計画の作成

- ・年度計画作成のポイント
- ・月間計画作成のポイント
- ・機種別計画作成のポイント
- ・メリハリの考え方
- ・進捗確認(週間集計)と修正のポイント

※講義中、「電卓」を使用いたしますのでご持参ください。

〈主な計数管理の用語〉

S	特賞の発生までのスタートがアウト100発あたりに何回まわっているかを表す数値
B	通常時の出玉率
BY	通常時の、有効スタート以外の払い出し玉
B%	通常時の吸い込み率
TS	特賞までに必要なスタート回数の平均(特賞確率)
TY	特賞中の平均獲得玉数
T1Y	大当たり1回当たりの平均獲得玉数
BA	確率変動中・時間短縮中の出玉率
BO	特賞発生までの平均アウト個数
Bサ	特賞発生までに遊技客が失った平均玉数
アウト	遊技客が打った総玉数
セーフ	遊技客に払い出された総玉数
差玉	アウトとセーフの差
出玉率	アウトに対するセーフの比率
割数	売上げに対してどのくらい景品を出したか