

マーケットインの視点で高齢者の真のニーズを探り、介護だけに留まらない「高齢者向けサービス事業体」への転換を!

介護サービスだけではない「シニアビジネス」への広がりをいかに構築するか。
小規模な介護事業者は淘汰される! 規模・資本力を強化するM&Aの進め方とは?

踊り場を迎えた介護ビジネス。次なる成長のために!

[介護+シニアビジネス] 事業拡大策とリスク管理手法

介護ビジネスの成長性と事業リスク / 介護セクターのアジア進出
介護サービスからシニアビジネスへ / M&Aの動向と進め方

ご案内

介護報酬は若干のプラス改定(+0.54%)ですが、介護サービスごとの基本報酬は減算の方向であり、経営環境は厳しくなる一方です。したがって、介護保険に依存した事業モデルから脱却し、制度改正や報酬改定にも左右されない事業体へと転換し、高齢者のニーズに即したシニアビジネスへと広がりをもたせていくことが勝ち残りのカギとなってきました。

介護保険事業は現状10兆円(うち民間企業が手掛けるのは6.3兆円)で、介護保険以外の民間シニア向けビジネスは5兆円規模と言われています。2025年には介護保険事業21兆円(うち民間13.8兆円)と倍近い成長が見込まれていますが、**高齢者向けマーケット全体を視野に入れるシニアビジネスでは100兆円規模にも達する**との推計もあり、その有望市場を狙わない手はありません。

はたして、今後どのような[介護+シニアビジネス]を展開していけばよいのでしょうか?

本セミナーでは、介護セクターの潜在力をいかに事業拡大へとつなげていくのか、また新たにシニアビジネスへ参入を図る企業は、どのようにリスク管理して事業構築していくのかを、豊富なデータや事例を通して、さまざまな視点からそのヒントとなる方向性を提示いたします。

次なる成長を模索する介護事業者の皆様、ならびにシニアビジネスへの新規参入を検討される異業種企業の方々のご参加を強くお勧めいたします。

日時 2018年2月14日(水) 13:00~17:00

会場 東京ガーデンパレス

東京都文京区湯島1-7-5

TEL.03-3813-6211

※詳しい会場案内図は参加証にてお知らせいたします。

参加費 43,200円(1名様につき)

(消費税及び地方消費税3,200円を含む)

●同一申込書にて2名様以上参加の場合

38,880円(1名様につき)

(消費税及び地方消費税2,880円を含む)

※テキスト・コーヒー代を含む

主催 総合ユニコム株式会社
シニアビジネスマーケット

〒104-0031

東京都中央区京橋2-10-2 め利彦ビル南館6階

TEL. 03-3563-0025(代表)

ダイレクトメールの送付先変更・中止をご希望者は、お手数ですが、封筒ラベルにご要件を記入の上、弊社企画事業部(FAX.03-3564-2560)迄ご連絡ください。

※弊社ホームページからも、本セミナーはお申込みいただけます!

<http://www.sogo-unicom.co.jp>

お申込み先 ▶ FAXフリーダイヤル ☎ 0120-05-2560

※FAXフリーダイヤル不通時はFAX.03-3564-2560迄おかけ直してください。

お問合せ先 ▶ 総合ユニコム(株) 企画事業部 TEL.03-3563-0099(直通)

参加申込書

[介護+シニアビジネス]事業拡大策とリスク管理手法

●会社名(フリガナ)	●貴社業種
●所在地(〒)	●振込予定日(月 日)
	●当日現金支払い希望... <input type="checkbox"/>
	●ご担当者名()
TEL. ()	FAX. ()
●出席者名①(フリガナ)	●所属部署・役職名
●E-MAIL	
●出席者名②(フリガナ)	●所属部署・役職名
●E-MAIL	

●お申込み方法

- ・左記「参加申込書」にご記入後、上記FAXにてお申込みください。参加者宛に「参加証 / 請求書 / 銀行振込用紙」をご郵送いたします。「参加証」は当日ご持参いただき、会場受付に「お名前1枚」と共にお渡し願います。
- ・開催直前や当日のお申込みもお受けいたします。その場合は、FAXにて「参加証」をご送付いたしますので、必ずFAX番号の明記をお願いいたします。なお、お支払方法につきましては、別途ご連絡をさせていただきます。

●参加費のお支払について

- ・参加費は「請求書」到着後、原則として開催3営業日前迄にお振込み願います。
- ・お振込みが開催後日になる場合は、左記「振込予定日」欄にご記入ください。
- ・お振込手数料は貴社にてご負担願います。
- ・当日現金でのお支払いも可能です。「当日現金支払い希望」欄に印をご記入願います。

●お申込者が参加できない場合について

- ・代理者にご出席いただけます。既送の「参加証」と「代理者のお名前1枚」をご持参のうえ、当日会場受付までご来場ください。

●キャンセルについて

- ・開催3営業日前(土日祝日、年末年始を除く)迄に、弊社宛に「会社名 / 氏名 / 電話番号 / 返金先銀行口座(振込済みの場合)」を明記の上、FAX(03-3564-2560)にて必ずご連絡ください。
- ・返金手数料として2,000円(1件毎)を申し受けます。なお、開催2営業日前以降のキャンセルにつきましては、全額をキャンセル料として申し受けます。その際には当日配布資料を参加者宛にご送付いたします。

●その他ご連絡事項

- ・お座席は受付順を基本に当りて指定させていただきます。
- ・会場内は禁煙です。講演中の録音・録画、PC・携帯電話等の使用はお断りいたします。
- ・ご記入いただいた個人情報、弊社商品案内ならびにセミナーの適切な運営、参加者間の交流促進のために利用させていただきます。
- ・主催者や講師等の諸般の事情により、講師変更や開催を中止する場合がございます。その際には弊社より参加者にご連絡させていただきます。なお、その際の交通費の払い戻しやキャンセル料の負担はいたしかねますので、予めご了承ください。

「介護+シニアビジネス」事業拡大策とリスク管理手法

セミナープログラム

講師プロフィール

13:00~17:00 (15時前後に15分間のコーヒープレイクを挟みます)

I. 介護ビジネスの現状と課題

- 踊り場を迎えた介護ビジネス(介護報酬改定を受けて)
- 介護ビジネス「3つの課題」と解決策
 - ① 介護保険収入の減額
 - ② 競争激化
 - ③ 人材不足

II. 介護ビジネスの事業リスク

- 拠点不祥事を発端とするレピュテーションリスク
- 企業信用に関するリスクと事業継続に関するリスク
- リスク発生の外部要因と内部要因

III. 介護事業の成長性

- 国内における民間参入可能な介護市場規模の将来推計
- 高齢者向け住宅の供給推移とオペレーターの新規出店傾向
- 高齢化率は上昇しても高齢者数の増加率は減少

IV. 「アジア健康構想」と介護セクターの潜在力

- アジア各国の高齢化
- 「アジア健康構想」とは
- 日本の介護事業会社のアジア進出
- アジアからの日本の介護セクターへの期待

V. 介護ビジネスからシニアビジネスへ

- 高齢者マーケットの実態
(要介護認定率、シニアの家計消費)
- 高齢者向けマーケット規模の将来推計
- 介護ビジネスからシニアビジネスへの展開
 - ・ 予防・健診や在宅医療への広がり
 - ・ 食品・化粧品、薬、医療用器具、サービス、データ活用サービス、ITシステムへの広がり

VI. 介護業界M&Aの動向と進め方

- 介護業界における再編の主な流れ
- M&Aの検討にあたって
- M&Aプロセスと戦略策定・立案
- M&Aのケーススタディ(成功事例と失敗の分かれ道)

VII. 質疑応答



細見 真司 (ほそみしんじ)

デロイト トーマツ
ファイナンシャルアドバイザー合同会社
ライフサイエンスヘルスケア
アドバイザー

医療法人、社会福祉法人にてマネジメントを務め、2003年よりコンサルティング会社にて介護ベンチャーの立上げ、ヘルスケアセクターへの新規参入支援等を行なう。06年新生銀行に入学し、日本の銀行として初の有料老人ホームの不動産流動化を行ない、10年にはヘルスケアファイナンス部を創設し、J-REITでのヘルスケアリート立上げに参画する。14年よりデロイト トーマツ ファイナンシャルアドバイザーにて執務を開始し、国土交通省の「ヘルスケアリートガイドライン検討委員会」事務局受託、ヘルスケアセクター向けのM&A支援、アジア進出支援、事業戦略策定、事業再生等の活動を行っている。16年に厚生労働省事業「介護サービス事業者等の海外進出の促進に関する調査研究事業」の委員に就任。

主な著書に「ヘルスケア施設の投資リスク-事業評価資料集」(総合ユニコム)がある。

公益社団法人日本医業経営コンサルタント協会認定登録 医業経営コンサルタント。

本セミナーをはじめ月刊誌・資料集・書籍は、WEBでもお申し込みいただけます。



<http://www.sogo-unicom.co.jp>